

## LA STRATÉGIE COMMERCIALE ET LE WEB

### DURÉE - LIEU

21 h - (3 jours)

Nous consulter pour un programme personnalisé. Formation en présentiel. Face à face. En intra. ou inter.

## Pré-requis

Connaissance de base de l'outil informatique et de l'internet.

#### PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne devant élaborer une stratégie commerciale digitalisée efficace.

#### **O**BJECTIFS

Connaître les fondamentaux de la communication. Choisir une documentation adaptée en fonction de la cible visée. Rédiger pour mieux délivrer son message. Concevoir ses premiers outils de communication digitale

# MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT

Formation dirigée par un spécialiste. Elle s'appuie sur des apports théoriques et pratiques (méthodologie, mise en application, supports de cours).

## Suivi / Évaluation / Sanction

Après chaque session, une évaluation des acquis précédents sera réalisée. Attestation de compétences remise en fin de session à chaque stagiaire.

#### **CODE CPF**

## INTERVENANT

LEGRAS Jean-François

#### **T**ARIF

Voir convention

## **DÉROULÉ PÉDAGOGIQUE**

#### PRENDRE SES MARQUES

- Se repérer dans l'environnement de l'application tableur
- Apprendre à manipuler les contenus de cellules
- Utiliser ses premières formules de calcul
- Sauver son travail sous différents formats

### LES FONDAMENTAUX DE LA COMMU-NICATION

- > Définir ses objectifs et son message
- > Quelles cibles atteindre?
- > Objectifs marketing et commerciaux
- Dans quel but ? Ventes, image, conquête, différenciation, fidélisation
- Pour délivrer quel message ?
- Quels sont les points forts et le caractère distinctif de mon entreprise ?
- Quelles documentations pour quelles cibles ?
- Print, Web et Digital selon ses objectifs
- > Les documentations Print
- > Avantages, inconvénients, limites
- Les points à surveiller : la typologie, la mise en page, la psychologie des formes et des couleurs
- Le vocabulaire graphique et les termes techniques des interlocuteurs de la chaîne graphique
- > Brochure commerciale et plaquette publicitaire : trouver le juste équilibre entre image institutionnelle et promotion des produits ou services
- > Choix des visuels, témoignages et citations : le cadre réglementaire.
- > Les documentations Web et Digitales
- > Avantages, inconvénients, limites
- Évolution vers la digitalisation des supports : cas des tablettes et des écrans
- Attitudes et usages des lecteurs, mode de lecture des internautes
- Développer un style rédactionnel adapté aux spécificités du Web et des outils de consultation (tablettes, smartphones)
- > Enrichir le contenu par les visuels et effets spéciaux : animation, son, vidéo
- > Règles de déontologie sur le Web et les médias sociaux

## RÉDIGER LES TEXTES

- > S'approprier et appliquer les règles de la communication écrite
- > Apprendre à écrire court
- Créer des niveaux de lecture
- Mettre en valeur le texte
- Optimiser l'impact des mots et des images en Print, Web ou Digital
- > Argumenter en « bénéfices clients »
- Choix des messages : se distinguer de la concurrence
- Concevoir votre infolettre (newsletter)
- Diffuser une newsletter (infolettre) électronique
- > Analyse et typologie des newsletters
- Définir les cibles et les objectifs de communication de votre newsletter
- Repérer les solutions techniques et choisir la solution la plus adaptée aux besoins identifiés : Publipostage avec les outils bureautiques Logiciels dédiés
- Prestataires spécialisés
  Connaître et respecter la législation
  en vigueur (CNIL et LCEN)

## CONCEVOIR ET RÉALISER VOTRE NEWS-

- Choisir les messages clés à communiquer
- > Structurer le contenu de la lettre
- > Concevoir la maquette
- Définir la charte graphique
- Bien utiliser la couleur
- > Enrichir la newsletter
- Ajouter des liens hypertexte
- > Illustrer la newsletter avec des photos
- Intégrer les contraintes d'affichage des images
- Veiller à la mise en page et à l'ergonomie
- Diffuser la newsletter et favoriser l'ouverture
- Définir des champs d'en-tête pertinents :
   Expéditeur
   Objet

# OPTIMISER LA DÉLIVRABILITÉ (FILTRES ANTI-SPAM)

> Mesurer l'efficacité : bounced, taux d'ouverture et taux de clic







